

Lideratge femení que transforma

Montse Barceló, alta executiva de recerca clínica, entrevistada als Debats del Casino

Granollers

Imma Juncà

Montse Barceló, alta executiva del sector de la recerca clínica, va compartir aquest dilluns en un nou debat del Casino de Granollers la seva experiència professional i el seu compromís per impulsar la presència de dones als llocs de decisió empresarial. Nascuda a Granollers, Barceló ha desenvolupat una carrera d'èxit internacional, que va començar als anys noranta fundant la filial a Espanya de l'empresa sueca CDC.

Durant la xerrada, Barceló va destacar el paper clau del programa Promociona, finançat pel govern de Noruega, i dissenyat per preparar dones directives per accedir a alts càrrecs. "Vaig entrar-hi com a vicepresidenta per al sud d'Europa, i en acabar el programa vaig ser nomenada Chief Operating Officer (COO) de l'empresa TFS", va explicar Barceló.

Amb la seva experiència consolidada, el 2015 va cofundar l'Associació



Montse Barceló durant l'entrevista dels Debats del Casino d'aquest dilluns

Espanyola d'Executives i Conselleres (EJE&CON) amb l'objectiu d'incrementar la presència femenina en els consells d'administració de grans empreses. En menys d'una dècada, aquesta associació ha passat de tenir 100 membres a reunir-ne 2.400,

incloent-hi homes i dones de sectors com l'automoció, la banca o la recerca. "Quan vam començar, només el 15% de les posicions directives estaven ocupades per dones. Ara, gràcies a la Llei de Paritat i a la feina de moltes persones, hem arribat al 40%

de directives", tot i que "és una xifra una mica enganyosa perquè la major part de les dones en aquests consells són directores de recursos humans o de màrqueting". No obstant això, Barceló es va mostrar confiada que es trencarà aquest sostre de

vidre. "Encara que jo no ho veuré", va dir.

En la ferma voluntat de fomentar el lideratge femení, Barceló també ha impulsat la creació del Business Angels Club WERock Capital, un grup de dones directives que inverteixen i donen suport a empreses emergents tecnològiques fundades per dones. Aquest club se centra a finançar projectes en fases inicials, amb un compromís d'inversió de com a mínim 1.000 euros anuals per membre. "Vam detectar que, malgrat l'auge tecnològic a Barcelona gràcies a esdeveniments com el Mobile World Congress, les dones estaven infrarrepresentades en el lideratge de les start-ups", va destacar. Amb aquesta iniciativa també ofereixen suport estratègic i accés a xarxes de contactes. Ja han invertit en cinc companyies, i s'han consolidat com un dels pocs clubs d'inversores enfocats a l'emprenedoria femenina a Espanya.

A més Barceló, que segueix com a consellera de Kyros Pharma i d'assessora d'un parell de companyies, s'està endinsant actualment en el sector de l'economia platejada, per oferir serveis a persones grans des de 55 anys, amb la idea de crear un clúster a Barcelona.

Calier amplia les línies de suplementos alimentaris per a animals domèstics

Les Franqueses del Vallès

EL 9 NOU

La firma de productes veterinaris Calier ha ampliat les línies de suplementos nutricionals per a gossos i gats. L'empresa de les Franqueses ha presentat les novetats aquesta mateixa setmana a la fira especialitzada Iberzoo-Propet, que s'ha fet a Madrid.

Amb la marca ComPet, i

amb millores a la formulació, la dosificació i la presentació, els cinc productes de la nova línia fan diferents aportacions al benestar de les mascotes. Un dels productes contribueix a retardar la degradació articular, a millorar la mobilitat i reduir la inflamació; un segon protegeix la mucosa de l'estómac de les secrecions gàstriques; el tercer millora la funció

digestiva, sobretot en cas de diarrees; un quart estimula el sistema immunitari, i el cinquè té efecte relaxant.

"Tots els productes de la gamma ComPet ofereixen un element diferencial davant de la resta de productes del mercat; per això ens agrada parlar de solucions úniques", assenyala el cap de productes d'animals de companyia, Ramon Gayo.



L'espai d'exposició de Calier a la fira Iberzoo-Propet de Madrid

PREUS AGRARIS

Llotja de Bellpuig (24-2-25)

CONILL: 2,45 (=) - 2,40 (=)
 POLLASTRE VIU: 1,18 (+0,05) - 1,40 (=)
 POLLASTRE SACRIFICAT: 2,46 (+0,05) - 2,42 (=)
 OUS - XL: 2,34 L: 2,10 - M: 1,95 - S: 1,61
 GALLINA LLEUGERA: 0,06-0,08 (=)
 GALLINA SEMIPESANT: 0,39 / 0,40 / 0,41 (=)
 GALLINA PESADA: 0,50 (=)
 GALL VIU: 0,03 (=)
 ESTRUC: s. c.

Llotja de Vic (21-2-25)

PORC: 2,129 / 2,141 (+0,033)
 GARRINS RAÇA: recollida: 38 / 40 (=)
 PARTIDA GRAN: 90,50 / 92 (+4)
 ANOLLS (des de 351 kg): 7,05 / 6,94 / 6,63 / 6,34 (+0,20R)
 VEDELLS (fins a 350 kg): 7,10 / 6,95 / 6,68 / 6,46 (+0,20R)

FRISONS (+ de 211 kg): 6,28 / 6,20 / 4,94 (+0,15R)
 FRISONS (fins a 210 kg): 6,16 / 6,06 / 4,56 (+0,40R)
 VEDELLA (261/300 kg): 6,97/6,88/6,69/6,26/5,60 (+0,20R)
 VEDELLA (221/260 kg): 7,03/6,92/6,73/6,35/5,59 (+0,20R)
 VEDELLA (180/220 kg): 7,08/6,93/6,74/6,38/5,61 (+0,20R)
 VACA: 5,30 / 5,10 / 4,80 / 4,90 / 4,10 / 3,30 (+0,10)
 FRISÓ: 165 / 220 (+15)
 ENCREUAT: 225 / 345 (+15)
 TÒFONA 1a qualitat: 350 / 420 / 370 (= / = / -30)
 TÒFONA 2a qualitat: 100 / 150 / 120 (=)
 LLET SPOT (€/T): 480 / 500 (=)

Mercolleida (20-2-25)

PORC VIU selecte: 1,609 (+0,025)
 GARRÍ 20 kg: 68,50 (+3,50)
 XAI FI M/F €/kg (23 a 25 kg): 5,13 (=)
 XAI FI M/F €/kg (26 a 29 kg): 4,81 (=)
 OVELLA DE VIDA (€/kg): 1,00 / 0,70 (=)

BLAT PINSO (€/T): 257 (+1)
 BLAT PA (€/T): 269 (+1)
 MORESC (€/T): 243 (+1)
 ORDI LLEIDA (€/T): 238 (=)
 COLZA (€/T): 500 (+2)

Llotja de Barcelona (25-2-25)

GARROFA: 357/t (=)
 GARROFA FARINA: 316/t (=)
 SOJA PAÍS: 352/t (-1)
 MORESC UE: 248/t (=)
 BLAT PAÍS: 260/t (=)
 ORDI PAÍS: 247/t (-1)
 FARINA DE PEIX: 1.480/t (=)
 GIRA-SOL: 232/t (+2)
 MILL: 330/t (=)
 COLZA: 275/t (-8)
 SORGO: s.c.